

**MOVE GROWTH.  
MOVE WATER.  
MOVE THE FUTURE.**



## **TECHNICAL SALES SUPPORT OEM FRANCE**

### Chatou, France

De grands bouleversements tels que la mondialisation, la numérisation et la pénurie énergétique incarnent nos plus grands défis à venir. Des défis que nous saurons relever avec succès. Nous comprenons les tendances qui influencent notre entreprise et nos projets et agissons en conséquence. En développant nos produits et solutions, nous ne mettons pas seulement l'eau en mouvement. Nous mettons en marche l'avenir à l'échelle mondiale. En qualité de pionner de l'industrie du pompage, nos collaborateurs revêtent une importance fondamentale, au même titre que nos pompes hautes performances. Si vous souhaitez faire partie de l'entreprise Wilo, vous bénéficierez d'un développement personnel et organisationnel constant et trouverez une oreille attentive à vos idées. Au sein de Wilo, vous prendrez l'avenir en main, pour vous et pour les autres.

#### **Vos missions :**

- Assurer la relation clients avec les Responsables Commerciaux en appliquant leurs directives régionales et nationales.
- Constituer les dossiers techniques de réponse aux appels d'offre des Clients WSF identifiés OEM.
- Sélectionner et chiffrer des matériels de série ou répondre à des demandes ponctuelles de fourniture de pompes, systèmes et accessoires dans les gammes du Groupe WILO
- Valider les commandes et lancer les créations d'articles en concertation avec les différentes usines du Groupe (Opérations)
- Gérer des listes de prix nets en concertation avec les commerciaux OEM, KAM et les services supports.

#### **Votre profil :**

- Ingénieur débutant en mécanique générale, génie clim, électrotechnique, production.
- Bonne connaissance de la langue anglaise impérative (interfaces Groupe Wilo), l'Allemand est un plus.

Si vous souhaitez participer au succès de Wilo et vous construire un avenir professionnel jalonné de succès, postulez dès maintenant et envoyez votre candidature à [gregory.loyez@wilo.com](mailto:gregory.loyez@wilo.com), en indiquant vos prétentions salariales ainsi que votre date de disponibilité : Wilo Salmson France, MR Grégory LOYEZ, 53 Bd de la République – Espace Lumière – Bât 6, 78400 CHATOU CEDEX.